



## Карточка вакансии на предприятиях ЭМИЛИ Групп

### Вакансия:

### Менеджер по региональным продажам

Требуемый опыт работы: 1-3 года

Полная занятость, полный день.

### Обязанности:

- Обработка входящих обращений от клиентов,
- Обзвон теплой базы,
- Активная продажа материалов компании по существующей клиентской базе по всей Территории России и стран Ближнего Зарубежья,
- Работа в секторе B2B,
- Выполнение плановых показателей.

### Требования:

- Успешный опыт продаж, общий стаж работы в продажах, но если ты не имеешь опыта, но очень хочешь к нам, то приходи! Главное уметь активно и грамотно говорить!
- Умение выявлять потребности, слушать и слышать клиента, понимать, что ему нужно и как решить его проблемы и задачи,
- Знание и понимание всех этапов продаж,
- Умение принимать самостоятельные решения,
- Активная жизненная позиция, ответственность, желание развиваться в сфере продаж, нацеленность на результат,
- Умение грамотно планировать свой рабочий день, расставлять приоритеты.

### Условия:

- Высокий уровень заработной платы (оклад + % от продаж (вся ЗП «белая»!)),
- Работа в дружном коллективе,
- Официальное трудоустройство по ТК РФ,
- Полный социальный пакет,
- Пятидневная рабочая неделя: с 8:00-17:00,
- Оплата корпоративной связи.